

# Online-Marketing mit Schwerpunkt LinkedIn und Google (m/w/d) in Vollzeit

## Stellenbeschreibung

NWG Charging ist ein innovatives und wachstumsstarkes junges Unternehmen der Energiewirtschaft.

Wir sind Vorreiter als auch Antreiber der digitalen Revolution in der Energiebranche mit speziellem Fokus auf die Immobilienwirtschaft.

Unser Team teilt eine gemeinsame Herausforderung: Wir lieben es Dinge einfach umzusetzen.

Seit der Gründung im Jahr 2012 arbeiten wir jeden Tag daran, die Versorgung von Wohnimmobilien mit innovativen Konzepten, wie z.B. Mieterstrom und E-Mobilität zu optimieren und Immobilienverwaltungen von ihren Aufgaben zu befreien.

Wir erleben derzeit die bislang größte Energiewende aller Zeiten. Die konsequente Nutzung erneuerbarer Energien erfordert eine komplette Neustrukturierung unserer Energiewirtschaft. Die Energiewende geht mit einer tiefgreifenden digitalen Transformation einher.

Du hast Interesse daran, die Energiewende und uns voranzubringen? Du möchtest im Bereich der Digitalisierung tätig sein, die hervorragende Zukunftsperspektiven bietet?

Dann komm an Bord!

### Wir suchen Dich, wenn Du...

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium, vorzugsweise im Bereich Kommunikations- bzw. Medienwissenschaften, Journalismus oder eine vergleichbare Ausbildung
- Du hast Berufserfahrung in einer vergleichbaren Position, idealerweise im internationalen Umfeld Erfahrung im kompletten B2B Marketing Mix
- Hervorragende Kenntnisse im Bereich Texterstellung in Deutsch
- Ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeiten in Deutsch
- Starkes Organisationstalent mit Hands-on-Mentalität und ausgeprägter Teamfähigkeit
- Eigenständige, proaktive und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Sehr gute analytische und konzeptionelle Fähigkeiten
- Kenntnisse in den Bereichen Bild- und Videobearbeitung wünschenswert

### Deine Mission:

- Du bist ein vollwertiges Mitglied unseres Teams und übernimmst eigenverantwortlich Aufgaben.
- Du übernimmst das Content- und Online Marketing
- Du betreust unsere LinkedIn Profile und verfasst Posts zu verschiedenen Fachthemen.
- Du vermarktest unsere Produkte, indem du Zielgruppen definierst, dich vernetzt und entsprechend in den Austausch gehst.
- Du findest neue Möglichkeiten unser LinkedIn Netzwerk zu erweitern und damit unsere Marketingziele zu erreichen.
- Du betreust unser Google-Account eigenständig mit entsprechendem Budget
- Mithilfe von WordPress veröffentlichst du Content auf unserer Website.
- Wir bieten flexible Arbeitszeiten bei einer Wochenstundenanzahl von wahlweise 20 – 40 Stunden.

Perspektivisch übernimmst Du selbstständig eigene Aufgaben.

### Das darfst du erwarten:

- Attraktiver Arbeitsplatz mitten in der Hamburger Innenstadt
- Kurze Entscheidungswege und direkte Kommunikation in einer lockeren und positiven Arbeitsatmosphäre
- Abwechslungsreiche Aufgabengebiete, agile Projektentwicklung
- Möglichkeiten für Home Office
- Flache Hierarchien, flexible Arbeitszeiten
- Gestaltungsspielraum

Bei uns hast du 100% Verantwortung für das, was du tust und darfst mit Herausforderungen wachsen.

Du hast Lust darauf mit uns die Energiewelt von morgen zu gestalten? Dann schicke uns deine vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe eines möglichen Eintrittstermins.